

# 宁波化工贸促信息

2007 年第 3 期（总第 6 期）

中国贸促会宁波市化工行业支会（商会）秘书处编      2007 年 5 月

## 【专题报导】

### 中国石化工业协会理事会代表高度评价宁波化工区

4 月 18 日下午，中国石化工业协会二届三次理事会代表一行 150 余人，参观考察了宁波化工区。化工区科学的规划理念，优美的环境，合理的产业链布局，日渐齐全的基础设施给代表们留下了深刻的印象。全国政协常委、中国石化工业协会会长李勇武参加考察活动，镇海区委常委宁波化工区管委会主任胡祖友陪同考察。

代表们先后来到园区内的浙江杭州湾睛纶有限公司、宁波巨化化工科技有限公司、国家原油储备库、中石化镇海炼化股份公司进行实地参观、考察。代表们认为，宁波化工区充满活力，发展潜力巨大，天然的地理优势加上科学的开发理念，必将给园区企业发展带来无限生机。

“这里的环境特别棒！”中石油吉林石化公司企管法规处副处长、高级经济师魏兆兵在参观后赞叹道。与东北的“春寒陡峭”相比，这里的“春意盎然”给他感想颇深。在他看来，重视环保、重视安全是化工区发展的重要方向，宁波化工区正是按照这样的理念和方向进行开发建设，为其他园区起到了很好的借鉴作用。

中国石化工业协会副会长、《中国化工报》社长郝长江是这里的“老朋友”了，在过去的四年里，他目睹了园区成长的点滴。“这是一个不断给我惊喜的化工园区！”看到现在道路宽阔、环境优美的园区，他如是总

结。在他眼里，宁波化工区虽然起步较晚，但是方向正确，坚持按产业链来“选商”引资，形成了自己的特色，在国内成规模上档次的化工园区中名列前茅。“这里，有一批事业心特别强，对化工行业了解深入的人，这是园区发展的最大优势。”郝长江感慨地说。对于下步发展，他希望，园区除了外延建设外，还要提升内涵，在现有基础上，进一步做好环境保护，循环经济和安全生产等三方面工作。

（宁波化工区管委会）

### 【协会要闻】

## 宁波市贸促会召开市贸促系统工作会议

4月28日，宁波市贸促系统工作会议在宁海召开。出席会议的有：宁波市贸促会张汉楚会长、张慧珍、杨振民、胡纲高副会长、赵大方秘书长与市贸促会各业务部部长及各贸促支会会长、秘书长共30余人。会议首先由各贸促支会负责人汇报、交流了去年及今年一季度的主要工作；接着由市贸促会各业务部部长作了发言，同时还表彰了2006年度贸促工作支会先进集体和先进个人；最后由张汉楚会长讲话，张会长简要回顾了去年全市贸促工作的情况，着重部署了今年的工作，并对与会同志提出了希望和要求。

（化贸秘）

## 宁波市贸促系统 2006 年度支会先进集体我会榜上有名

2006年在市贸促会与市经委的正确领导下，我会立足于服务会员企业，在展览、贸促、培训、信息等方面的工作均有新进展与新起色。其主要特点概括起来为五个“首次”，即：首次有了独立的办公场所、首次配备了专职秘书长、首次与市贸促会展览部合作组展“2006美国国际化工和医药原料贸易展”、首次组团15人赴台湾进行考察、首次创办“宁波化工贸促信息”期刊。为此2007年4月28日，宁波市贸促会以甬贸促(2007)

49号文件，“关于表彰二〇〇六年度支会先进集体、先进个人的决定”，我会榜上有名。同时我会张华生秘书长也被评为宁波市贸促系统先进个人。

（化贸秘）

## **市经委行业办组织系统内各协会秘书长赴衢州学习考察**

4月23日至25日，市经委行业办组织系统内各协会秘书长赴衢州学习考察，赴衢州一行40人由市经委姚光辉委员带队。在衢期间，大家听取了衢州市有关部门的情况介绍；并与衢州经济技术开发区管委会等有关单位进行了对口交流、洽谈；还参观了衢州市“山海协作”示范园。通过学习考察，大家对衢州“优惠的投资政策，齐全的配套设施，相对宽松的土地资源和低廉的劳动力”等方面均留下了较深的印象。

（化贸秘）

### **【会员动态】**

## **我会会员企业随吴仪副总理赴美采购**

我会副会长企业宁波神化化学品经营有限公司袁维芳总裁一行3人，于2007年5月7日离甬随吴仪副总理赴美采购（我市共有4家企业）。这次“赴美采购团”总人数超过300人，其中：企业人员有180余人，代表130多家中国企业，他们是今年2月份应商务部之邀报名参加的，目的是配合吴仪副总理5月23日、24日在美国华盛顿举行的“第二次中美经济战略对话”活动，其计划采购总量达160亿美元。宁波神化化学品经营有限公司此行的任务，是洽谈采购化学品进口事宜，据悉目前已与美方企业有了初步的合作意向。

（化贸秘）

## 【特别关注】

### 中国国际经济贸易仲裁委员会宁波办事处揭牌

5月22日下午，中国国际经济贸易仲裁委员会（以下简称中国贸仲委）宁波办事处揭牌仪式在南苑饭店举行。出席揭牌仪式的领导及部门有：中国国际贸易促进委员会董松根副会长、宁波市政府邬和民副市长、市贸促会张汉楚会长以及市发改委、市外经贸局、市外办、市法制局、市中级人民法院、各县、市、区、行业贸促支会等。中国贸仲委是以仲裁的方式，独立、公正地解决契约性或非契约性的经济贸易等争议的常设商事仲裁机构，是世界上重要的商事仲裁机构之一。其受案量近几年来已跃居世界第一位，仲裁裁决的公正性得到了国内外的一致确认，仲裁裁决可在世界上140多个国家得到承认和执行。

中国贸仲委宁波办事处的设立，有利于宁波企业就近向中国贸仲委申请仲裁，及时有效地处理经济贸易纠纷。中国贸仲委宁波办事处成立后，将积极开展仲裁业务宣传和推广工作，广泛深入地开展调查研究，并秉承独立、公正的原则为我市各企事业单位提供优质服务，努力为我国国际商事仲裁开拓更广阔的服务领域。

揭牌仪式后，市贸促会还安排了关于仲裁业务的培训，由中国贸仲委专家介绍有关仲裁法律知识。

（化贸秘）

## 【政策法规】

### 广交会知识产权保护有新举措

从第101届起，广交会正式更名为中国进出口商品交易会，为更好地维护国内外参展企业的知识产权权益，本届广交会采取如下新举措，加大保护知识产权力度：

#### 一、修订相关制度，加大处罚力度：

本届广交会对《涉嫌侵犯知识产权的投诉及处理办法》做了较为全面

的修改，尤其对罚则部分做了较大修改，增强了可操作性，加大了处罚力度。具体措施有：

1、广交会通过与交易团和参展企业签订《广交会展会使用责任书》，各参展企业应在广交会上严格执行承诺的知识产权保护义务。

2、对一届发生涉嫌侵权行为的参展行为，大会将向交易团通报；对连续两届或累计三届发生专利，版权涉嫌侵权行为的，或累计两届发生商标涉嫌侵权行为的，取消该企业4届广交会的参展资格。

3、对参展企业犯有假冒、冒充知识产权行为的，或双方已经过行政或司法途径，其中一方被判决或裁定为侵权而又将该侵权产品摆上广交会展位的，取消其6届广交会参展资格并大会通报。

4、对在同届广交会期间，涉及10家企业以上同时侵犯1个权属号的（即大面积侵权），或一个企业涉嫌3个以上权属号的，予以大会通报警告，并取消下一届广交会参展资格。

5、对涉案率（被认定涉嫌侵权企业/参展企业数）超过当届广交会的平均涉案率（被认定涉嫌侵权企业总数/总参展企业数）50%的交易团或商会，扣减下一届展位基数5%。

## **二、大力保护进口展区的知识产权：**

要求所有参展商与组展单位签订保证不侵犯知识产权的承诺书；在所有展区布展期间加强巡查；展会期间接到相关投诉后按大会规定作为重点案件处理；将每届进口展区的侵权情况书面通知组展商，并要求下一届予以杜绝。

## **三、对列入黑名单的展品进行重点清查：**

做好展前的自查自纠工作，对列入黑名单的企业及展品进行重点检查，尽量将侵权行为消灭在萌芽状态。

## **四、加大保护知识产权的宣传力度：**

更新保护知识产权宣传专栏、宣传法规和广交会相关规定以及历届典型侵权案例等，以作警示。

（化贸秘）

## 【项目聚焦】

### 阿克苏诺贝尔在宁波化工区投资的 多元化化工生产基地即将启动

世界 500 强企业——荷兰阿克苏诺贝尔集团近日宣布：将投资 2.5 亿欧元在宁波化工区建造两家化工厂，分别生产乙烯胺和螯合剂产品，其中：乙烯胺厂计划于 2010 年初运作，螯合剂厂预计于 2009 年投入生产。去年 10 月，阿克苏诺贝尔集团决定在宁波化工区建设该公司在全球规模最大的生产基地之一。此次公布建造的这两家化工厂是其首批确认的投资项目，标志着阿克苏诺贝尔集团在宁波化工区投资的多元化化工生产基地即将启动。

据了解，两家率先兴建的化工厂将采用当前最先进的生产技术，并使其在环境和生态保护方面符合最严格的自设标准。目前该项目计划已向国家有关部门申报，得到正式批准后，项目建设将立即启动。据阿克苏诺贝尔功能化学品业务部总经理雷诺桥介绍，该公司在宁波先建设两家世界级的乙烯胺和螯合剂生产厂，其规模及水平与该公司设在欧洲和美国的工厂相仿，下步还将建立生产主要原材料的设施。选择在宁波建设这些投资项目，是因为宁波运输、配套设施等各方面条件优越，能使其满足中国及整个亚太地区客户的需求。

据悉，阿克苏诺贝尔集团视中国为一个极其重要的市场，此次宣布在甬兴建的两家化工厂仅是一个开端，该集团计划于适当时候进一步加大投资，在宁波建设更多全新的生产企业。

（宁波化工区管委会）

## 【为您服务】

### 召开“银企合作座谈会”的预通知

为帮助会员企业缓解“资金紧张、贷款难”的困扰，经与深圳发展银行宁波江东支行联系，定于 6 月上旬召开“银企合作座谈会”（具体时间、地点另行通知），参加对象为会员企业老总或财务总监（科长），会议内容：一是由深发行介绍针对化工企业贸易融资业务的特点、种类及操作方法；二是由已开展贸易融资业务的企业“现身说法”谈体会及做法；三

是有合作意向的企业与深发行进行对口接洽。

请各会员企业安排好工作，做好相关准备，准时出席。

(化贸秘)

### **【交流沟通】**

## **进一步加强我会与会员间信息交流与沟通的启事**

《宁波化工贸促信息》期刊，自去年3月创办以来共发行6期计330多份，较好地宣传了宁波化工，传递了贸促信息，起到了我会与会员间的桥梁与纽带作用。同时也得到了各会员的关心与支持。为进一步加强我会与会员间的信息交流与沟通，希望凡办有“信息期刊”、“简报”（厂报）或有类似刊报的会员，能每期邮寄一份给我会，以便《宁波化工贸促信息》期刊有选择的录用会员的信息，更好地发挥其信息平台之作用，请各会员继续大力支持。

我会地址：宁波市孝闻街107号2楼

邮编：315010

收件人：张华生

(化贸秘)

### **【会员之窗】**

宁波神化化学品经营有限公司成立于2000年10月，是服务于电镀、冶金、合金、化工等制造行业的服务型企业。公司以“为中国制造业发展提供高价值的产品和服务”为宗旨，主要经营金属系列产品（镍、钴、铜、金、银）、金属盐系列产品、氰化物、铬酸系列、化工原料等基础化工原材料和专用化学产品。

经过六年多发展，神化公司业务覆盖了长三角、环渤海和珠三角地区的主要制造业。同时，在为服务制造业的过程中实现了自身的跨越式发展。2006年公司销售额为42亿元，神化公司已成为行业内深具影响力和推动力的制造业服务企业；华东地区最大的电镀原材料和特殊化学品供应商；宁波乃至华东地区电镀表面处理产业链的枢纽；辐射我国三大制造业

基地电镀产业的原材料供应商，拥有终端企业 2000 多家。神化公司快速发展的经营模式可概括为十六字：整合资源，品牌经营，虚拟制造，服务创新。

——整合资源。神化公司与美国、德国、日本、韩国等供应商建立了长期合作关系，打破了跨国公司的市场壁垒和价格垄断，冲破香港、新加坡等中转隔膜，有效连接了国际、国内两个市场。通过与国际市场的对接，为国内市场引入国际资源，缩短了国际国内两种资源运转中的价值链，减少了企业生产成本。同时又通过虚拟制造方式，将国内产品推向欧美化工市场，充分利用了两种市场、两种资源。

——品牌经营。神化公司通过经销国内外大企业产品，打响品牌，创造价值，提升自己。公司与加拿大 INCO、韩国青化社、德国 DEGUSSA、德国拜耳、美国 IMC、上海石化等国内外知名企业建立了密切的合作关系。成为世界最大镍供应商 INCO 公司在中国的最大经销商，推动了高品质产品在行业中的应用。

——虚拟制造。神化公司是国内最早提出并成功实践“虚拟制造”理论的企业之一。公司打破传统的生产经营思想，利用市场、技术和品牌的优势，寻找优势生产厂家，通过委托加工、定牌生产以及合资合作等多种形式进行产品制造。

——服务创新。神化公司以现代服务理念为主导，努力创新服务方式，不断培育和挖掘行业大客户及行业领袖型企业，持续为客户创造价值。2002 年起，公司开始投入企业信息化建设，建成了光纤接入的企业局域网，总部与仓库连接的 VPN 虚拟专网，知识管理、财务管理、业务管理系统相继投入使用，实现了销售、库存、采购、应收款、应付款信息化管理。同时，公司建立了现代物流配送体系、快速资金流通结算体系和电镀技术服务平台，形成了产品领先、配送领先、信息领先、技术领先的表面处理产业服务平台。

（化贸秘）